

火币转手幕后，搞定小微国能否参与数字法币的全球竞争

流落外邦的加密货币弄潮儿，一手展开与火币们的全方位合作，一手拿下遥远的中南美洲小国，准备参与全球数字法币的赛跑。



三大加密货币交易平台之一火币 (Huobi Global) 日前被转手。2022 年 10 月 8 日，原创始人李林表示，已经将旗下股权转让给百域资本 (About Capital) 旗下基金，百域资本成为第一大股东和是实控人。

李林表示自己至此不再是 Huobi Global 的股东，也不再直接或间接拥有 Huobi Global 的任何权限。Huobi Global 也公告了上述情况。

10 月 10 日，针对有自媒体称“孙宇晨是 Huobi Global 本次交易的

实际买家”相关报道，孙宇晨则否认，他本人和波场 TRON 均不是火币本次股份出售的收购方。同时，百域资本相关人士也否认“孙宇晨是 Huobi Global 本次交易实际买家”的说法。

虽然否认己为幕后购买者，但孙宇晨也承认，未来他和波场 TRON 将一如既往地支持火币的发展。而现年 32 岁、在国外已经逗留近 5 年的孙宇晨已受邀担任新成立的 Huobi Global 顾问委员会成员。

I. 李林为何卖掉火币

火币创立于 2013 年，获得红杉资本、真格等投资。在 2017 年中国内地禁令出台后 Huobi Global 与币安、OK 三大交易所转战海外，但主要投资者仍来自国内，形成市场上“三国鼎立”格局，火币的净利润曾高达数一亿美元。2020 年成为转折点，在突遭定点强监管后，2021 年火币彻底清退中国用户，也促使李林最终决定卖掉火币。

目前火币用户数量超过 2000 万，持有美国、中国香港、韩国、日本等多地的合规牌照，外界传闻收购估值为数一亿美元。知情人士透露由于政治与监管因素，来自香港的买家比较合适。除 Huobi Global 交易所外，火币另一块重要资产为香港上市公司火币科技。他还表示，火币的估值虽比巅峰时缩水，但主要是因币圈项目多以比特币等加密货币计价，由于加密货币大幅下跌，因此所有币圈项目估值都大幅下

降。由于美联储缩表，比特币价格已从巅峰时 6 万美元/枚，跌到如今不足 2 万美元。

李林为什么此时要卖掉火币？此前李林公开表示，在 2021 年底彻底清退中国内地市场后，Huobi Global 的全球化发展道路充满挑战，Huobi Global 急需更具国际资源和全球化视野的股东，带领火币开启下一个征程。

Huobi Global 内部人士表示，由于 Huobi 是在中国创立，团队以中国人为主，而欧美、日韩等国家和地区是区块链和 web3 是的前沿阵地，李林本人没有海外工作生活的经历，Huobi Global 迫切需要更具备国际经验的新股东帮助其在全球市场上取得突破。在挑选买家时，Huobi 方面接触了很多有意向的收购方，对收购方的资质、实力、对区块链和虚拟资产领域的理解等都成为考量因素，与百域资本正是在这样背景下达成的交易。

百域资本总部位于香港，创建于 2008 年，是持牌基金管理公司，首席执行官 Ted Chen 即陈亦骅，此前是中国领先私募基金景林资产的创始合伙人，拥有三十余年成功投资管理经验。百域资本计划将 Huobi Global 纳入其现有的新兴产投资组合，实现资本市场与虚拟资产业务的协同效应，并进一步加快 Huobi Global 的全球化步伐。

从香港证监会网站了解到，百域资本有两位负责人。其中，陈亦骅毕业于复旦大学数学系，1990 年便开始在澳大利亚工作。是中国最早一批海外基金管理人，拥有澳大利亚管理学院的 MBA 学位以及特许财务分析师(CFA)和金融风险管理(FRM)的资格；单黎鸣毕业于上海大学及上海交通大学，曾供职于香港西京投资及电万菱信基金。

10 月 10 日早晨，针对此次并购，有自媒体发布文章称，孙宇晨其实是百域资本并购基金的核心出资人，也即孙宇晨是 Huobi Global 本次交易的实际买家，并指出“孙宇晨本人在 10 月 8 日出现在新加坡交割现场”，随后又宣布成为火币全球顾问。

对于担任火币全球顾问一事，孙宇晨在推特中做了回应：非常荣幸地被任命为 Huobi Global 全球顾问委员会成员，他将其他委员一起，在行业发展、学术研究、合规风控等领域指导 Huobi Global 发展进一步加强机构间合作，提升品牌影响力和市场竞争力，让全新的 HuobiGlobal 获得更多用户认可，引领 Huobi Global 进入崭新的里程碑。根据 10 月 10 日火币公告 Huobi Global 决定成立全球顾问委员会百域资本创始人、原景林资产创始合伙人 Ted Chen(陈亦骅)、HuobiGlobal 联合创始人杜均、香港科技大学副校长汪扬、波场创始人孙宇晨、Valkyrie 投资联合创始人 Leah Wald 成为该顾问委员会委员。

II. 孙宇晨的火币新战略

至于“为何市场都传言孙宇晨是买家”，孙宇晨表示，“首先传买家其实也不光传过我。” 据了解，FTX/SBF 乃至币安都被认为是潜在买家。2022 年 8 月，FTX 创始人兼首席执行官 Sam Bankman-Fried(SBF)发推澄清近期市场有关“FTX 收购 Huobi”传言，并表示“不打算收购 Huobi”。

“第二，近期再次传买家是波场，是因为币安和 SBF 都没有加入火币全球顾问委员会。”孙宇晨表示。

无论孙宇晨是否是火币的幕后投资人，孙宇晨及其波场都在与火币开展深度合作：成为火币新成立的全球顾问委员会委员、将推特简介挂上火币官网链接、在 Huobi Global 全体员工大会上发言表示大力赋能 HT.....

据了解，在火币的全体员工大会上，孙宇晨作为火币全球顾问委员会委员之一，发表讲话时表示，火币全球顾问委员会的初步计划是：第一，将大力赋能 HT。在此之前有人称新股东会发行新币，抛弃原平台币 HT。在火币高层看来，对于现在的 Huobi 生态以及 Huobi Global 来说，HT 非常重要。在这一点上，全球顾问委员会已经达成了高度统一。未来，还会有一系列外品牌升级动作。第二，将坚持出

海和全球化战略。出海是火币的既定战略，对此“不会有任何退却”。他表示，虽然目前加密市场上处于熊市，但熊市布局，牛市收获，是行业规律，将在熊市中继续大力发展 HuobiGlobal 的全球布局，大力布局区块链行业，这是火币的经营目标。

既然否认是火币的真正买家，那为何还与火币开展如此密切的合作？孙宇晨表示，首先对于公链发展来说，交易所是很重要的一部分，波场一向看重和交易所的合作。而 2022 年 6 月，波场就和 Poloniex 交易所深度合作。未来波场还会与火币有很多合作，比如，现在正在推广波场的去中心化稳定币 USDD，未来会把 USDD 作为交易所的主要结算货币，因为它具有去中心化的特性：未来会大力赋能 HT，HT 是唯一一个波场链上发行的平台币：波场还会和火币开展更全面的国际化合作，“之前波场的国际化发展已经非常不错，但毕竟是一个公链，从商业策略的角度还缺少价值沉淀，火币是一个很好的价值沉淀的媒介和载体。”孙宇晨这样说。

对于“未来是否还会批量合作其他交易所的提问，孙宇晨第一时间给的答复是“绝对有意向”。他表示，无论是商务合作，还是股权并购，未来肯定还是持续开展和交易所的合作。“波场在 2022 年已经和不少交易所达成了深度合作，比如 8 月和泰国的合规数字资产交易所 Bitkub 达成深度合作，本来原定 10 月有一个签约仪式，但因为疫情原因取消了，但是可能四季度我会去一下。”孙宇晨表示。

孙宇晨认为，全球不同国家和地区，未来会有不同的强势交易所跑出来，这是因为不同国家的监管要求不一样。波场作为项目方，非常愿意跟各地不同的本地交易所形成战略合作关系，以便于在全球范围内得到不同文化、不同国家的用户的认可。

提到 USDD 稳定币，就不得不提到 2022 年 5 月的 Lung/UST 事件，该事件重演了 2021 年算法稳定币 Titan/Iron 的死亡螺旋，Lung 和 UST 双稳定币在几天内归零，并间接拖垮整个加密货币市场的崩塌。

对此，孙宇晨表示，Lung/UST 是一个非非常单一的稳定币模型，出一点点问题，就会导致整个稳定币系统被击垮，LUNA 这种模型原来被称作“算稳”，即算法稳定币。他认为，稳定币需要至少满足三点，才能具有一定的系统稳定性。一是需要超额抵押；二是抵押率要透明；三是资产的优质程度要高，并与其他高流动性高质量资产作为价值支撑。稳定币应该是一个类似于国际货币基金组织特别提款权的组成模式，对应一篮子的币，里面包括 BTC、TRX 等，以求风险分散化，其中任何一个单一币种出现风险，都不至于影响到整个稳定币体系。

III. 加入数字法币竞争的野心

当地时间 10 月 7 日，另一个加勒比岛国多米尼克政府，通过官方网

站发布声明，称已与波场 TRON 达成了一项协议，指定波场 TRON 协议为该国国家区块链基础设施，并授权波场 TRON 发行该国粉丝代币(fan token)——多米尼克币(Dominica Coin,DMC)。这是迄今为止，区块链行业与主权国家达成的最高级别的合作。多米尼克成为全球第二个将数字货币作为主权货币的国家。此前，2021 年 6 月，中美洲沿海国家萨尔瓦多指定比特币为法定数字货币。萨尔瓦多也是“小微国家”，但比多米尼克稍大，领域面积约 2.1 万平方公里，人口约 650 万人。

目前全球约 90%的央行正在探索或研究央行数字货币，许多国家央行推出了自己的法定数字货币 CBDC(Central bank digital currencies)。2019 年底，中国人民银行推出了中国版央行数字货币 DCEP(Digital Currency Electronic Payment)。截至 2022 年 8 月 31 日，数字人民币在 15 个省(市)的试点地区累计交易笔数 3.6 亿笔、金额 1000.4 亿元，支持数字人民币的商户门店数量超过 560 万个。10 月 5 日，环球银行金融电信协会(SWIFT)在官网公布了 CBDC 用于跨境支付的试验结果。在针对不同技术和货币进行了为期 8 个月的试验之后，该机构公布制定了全球央行数字货币网络的相关规划，此次试验参与者包括多个国家央行及全球性商业银行等 14 家机构。

全球各国央行在数字法币方面的推进，也使得以比特币为首的全球各类加密货币的炒作热潮有所降温。针对“如何看 CBDC 和比特币等

数字货币的前景"问题，孙宇晨认为，无论哪种数字货币，但凡要国际化发展，都要在市场中面临同一标准下的竞争，有几条标准至关重要：第一，这种数字货币是不是开源的，源代码可以透明验证；第二，是不是开放的，允许别人在节点进行无许可的接入，进而投资交易；第三，是不是透明的，数据随时可查，可以无许可抓取。孙宇晨认为这些标准是该种数字货币国际化能否取得成功的最关键要素，与发行者其实关系不大。“举个例子，百米赛跑能不能跑赢，跟起跑技术、步幅等有关，但跟运动员是国家队的还是省队的身份关系有多大？”“小微国家要早日加入数字货币，就像中国提前进入 5G 时代一样，便于发布标准，积累先发优势”。

以获得小微国家授权，将自己的加密货币贴上某个主权货币的标签甚至“光环”，是为了在全球数字法定货币中试图分得一杯羹，还是仍为炒作套路？孙宇晨这次的豪赌结果会怎样？